Les Enquêtes d'Altedia

Résultats 2013 du benchmark Rémunération

Points clés & Principaux enseignements

Données portant sur plus de 350 sociétés interrogées, sur 7 secteurs d'activité : Industrie, Grande Consommation, Assurance, Banque/Crédit, Informatique, Transport & Logistique, Institutions de retraite et prévoyance.

Altedia Rémunération : Plus de 16 ans d'expérience en rémunération - Plus de 800 000 données individuelles traitées chaque année- 600 fonctions analysées - Source Altedia

Augmentations de salaire

Une prudence marquée pour les budgets d'augmentation 2013 avec des enveloppes en baisse par rapport à 2012.

2013 pour les Cadres

La pratique des augmentations individuelles pour les cadres reste stable :

- 85% de sociétés ont versé des Al pour les cadres en 2013 (88% en 2012);
- 72% des cadres en ont bénéficié (78% en 2012).

Cependant, une part de sociétés continue de leur verser une augmentation générale : 41% en 2012. Cette pratique tend à diminuer dans l'ensemble des secteurs.

Les budgets d'augmentation sont en baisse par rapport à ceux pratiqués en 2012.

Cadres	Médiane
Budget Augmentations générales	+ 1,1% (1,4% en 2012)
Budget Augmentations individuelles	+ 1.8% (2.2% en 2012)

2013 pour les Non Cadres

La pratique de versement d'augmentation générale aux non cadres résiste :

 73% des sociétés ont versé des AG aux non cadres en 2013.

Cependant, nous observons un léger recul du nombre de sociétés versant des augmentations individuelles :

- 74% de sociétés ont versé des AI pour les non cadres en 2013 (79% en 2012);
- 44% des non cadres en ont bénéficié en 2013 (64% en 2012)

Les budgets d'augmentation générale sont en baisse par rapport à ceux pratiqués en 2012.

Non Cadres	Médiane
Budget Augmentations générales	+ 1,3% + 1,6% en 2012
Budget Augmentations individuelles	+ 1,2% + 1.3% en 2012

Budget prévisionnel 2014

En 2014, les sociétés de notre panel prévoient un budget global d'augmentation de 2.4%. A titre de comparaison, le budget global pratiqué en 2012 s'est élevé à 2.4%.

HARRISON

Evolution des packages de rémunération

Une structure de la rémunération monétaire totale qui reste globalement stable

En 2013, pour les cadres comme pour les non cadres, le salaire de base a augmenté un peu plus fortement que les primes variables (bonus, intéressement et participation). Le poids de ces dernières diminue donc légèrement dans la rémunération totale.

Rémunération variable individuelle

Une pratique extrêmement courante pour les cadres et les commerciaux, mais plus rare pour les non cadres. Des montants qui restent stables malgré un contexte économique contraignant.

La rémunération variable individuelle est toujours plus répandue pour les cadres et les commerciaux :

- 75% des sociétés ont un système de rémunération variable pour leurs cadres;
- 82% pour leurs commerciaux ;
- 96% pour leurs cadres dirigeants.

En revanche, les entreprises ne sont que 40% à disposer d'un tel système pour les non cadres (hors commerciaux).

Rémunération variable collective

Intéressement

Des montants stables par rapport à 2012

88% des entreprises ayant un accord ont versé de l'intéressement en 2013 (72% en 2012).

Intéressement	Montants médians versés
Cadres	2 350 €
Non Cadres	1 723 €

Participation

Des montants stables par rapport à 2012

Plus de 75% des entreprises ayant un accord ont versé de la participation en 2013

Participation	Montants médians versés
Cadres	2 894 €
Non Cadres	1 541 €



